



# Rising Leaders Program (RLP)

**Najlepszy w Polsce program  
dla nowych menedżerów**

Program opracowany na podstawie badań kadry menedżerskiej, wiedzy naukowej i najlepszych praktyk zagranicznych i polskich organizacji.

**Diagnoza kompetencji menedżerskich:**  
test TIC, Test Taktyk Wpływu, kwestionariusze

**Praktyczny** charakter zajęć: warsztaty, gry symulacyjne, ćwiczenia, case'y, filmy instruktażowe, dyskusje, role play

## O PROGRAMIE

Program RLP jest adresowany do osób, którzy rozpoczynają przygodę z zarządzaniem oraz poszukują nowoczesnych i praktycznych programów edukacyjnych, pozwalających nabyć kluczowe kompetencje menedżerskie i zrozumieć istotę skutecznego przywództwa.

**Czas trwania:** 5 dwudniowych sesji, 80 h.

**Szczegółowe informacje na [ibd.pl](http://ibd.pl)**

Program certyfikowany przez:



## GRUPA DOCELOWA

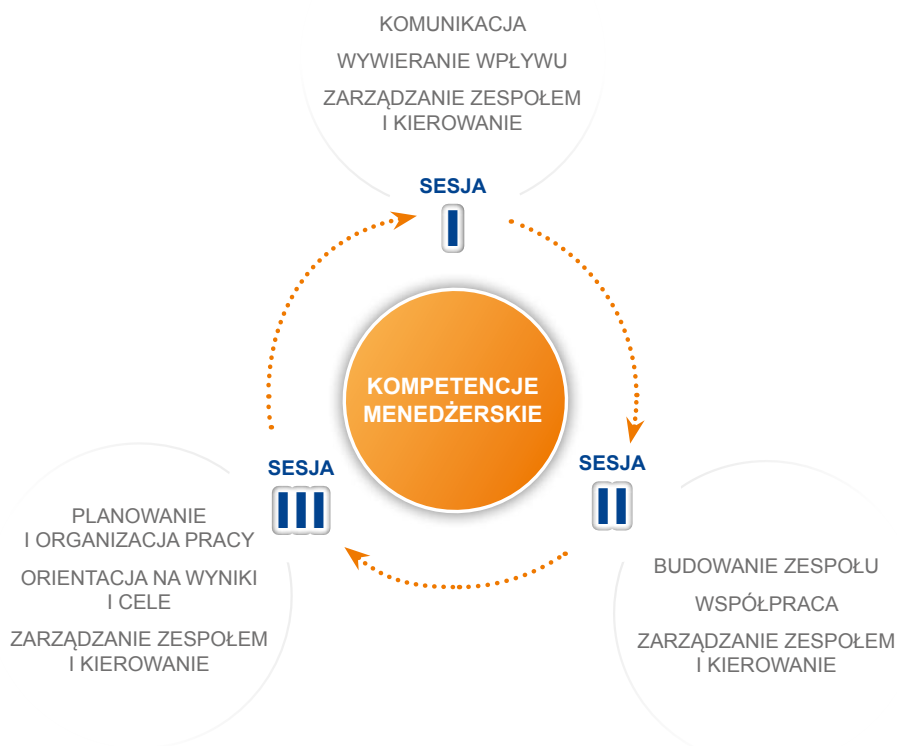
Jeżeli jesteś początkującym menedżerem lub zarządzasz zespołem i wspierasz rozwój pracowników, ten program jest dla Ciebie. Zapraszamy w szczególności:

- przyszłych menedżerów,
- menedżerów z doświadczeniem do 2 lat,
- kierowników zespołów,
- właścicieli firm.

## ATUTY PROGRAMU

- Praktyczny program rozwojowy, narzędziowe podejście
- Koncentracja na kluczowych kompetencjach menedżerskich
- Kompleksowa diagnoza kompetencji: test TIC, Test Taktyk Wpływu, testy, kwestionariusze
- Dynamiczna i użyteczna metodyka zajęć, w tym symulacyjne gry szkoleniowe, zadania wdrożeniowe

## ROZWIJANE KOMPETENCJE



# RAMOWY PROGRAM ROZWOJU NOWYCH MENEDŻERÓW

ETAP	ZAKRES	METODY I NARZĘDZIA
	<b>PRZYGOTOWANIE DO PROGRAMU</b> Indywidualna diagnoza kompetencji menedżerskich	TEST TIC, TEST TAKTYK WPŁYWU
SESJA I  Działania wdrożeniowe	<b>KOMUNIKACJA W ZARZĄDZANIU</b> <i>JAK MÓWIĆ, ŻEBY INNI NAS SŁUCHALI</i>	Action learning  Zadanie wdrożeniowe
SESJA II  Działania wdrożeniowe	<b>BUDOWANIE ZESPOŁU I WSPÓŁPRACA</b> DREAM TEAM – ZBUDUJ ZESPÓŁ SWOICH MARZEŃ!	Action learning  E-learning „Współpraca i praca zespołowa” Zadanie wdrożeniowe
SESJA III  Działania wdrożeniowe	<b>EFEKTYWNOŚĆ MENEDŻERA I ZESPOŁU</b> FITNESS MENEDŻERA – ZWIĘKSZ EFEKTYWNOŚĆ!	Action learning

PERSONAL DEVELOPMENT PROGRAM

INDYWIDUALNA  
 DIAGNOZA  
 KOMPETENCJI  
 MENEDŻERSKICH



## STUDIA I CERTYFIKOWANE PROGRAMY OTWARTE

### Studia MBA

#### Strategia i Zarządzanie

- IBD Advanced Management Program (IBD AMP)
- Business Strategy for HR Directors (BS HRD)
- Building Company Growth through Innovation (BCGI)

#### Przywództwo

- Rising Leaders Program (RLP)
- High Performance Leadership (HPL)
- Certificate in Business Mentoring (CBM)

#### Zarządzanie Kapitałem Ludzkim

- Certified HR Business Partner (CHRBP)
- Certified Assessor for Assessment & Development Centre (CAADC)
- Certificate in Talent and Career Management (CTCM)
- Certified Compensation and Benefits Professional (CCBP)
- Certified Recruitment and Selection Professional (CRSP)
- Test TIC. Szkolenie certyfikujące

#### Sprzedaż i Marketing

- Advanced Sales Management Program (ASMP)
- Advanced Negotiation Program (ANP)
- Advanced Marketing Expedition (AME)
- Innovative Product Development (IPD)
- Content Marketing (CM)

#### Finanse i Ład Korporacyjny

- Kurs dla kandydatów na członków rad nadzorczych
- Europejski Standard Kwalifikacji Bankowych. Kurs przygotowujący do egzaminu
- Ocena projektów inwestycyjnych
- Finanse dla niefinansistów poziom I
- Finanse dla niefinansistów poziom II

#### Szkoła Coachingu IBD-NMC

- Coaching Fundamentals Certificate (CFC)
- Practitioner Coach Diploma (PCD)
- Executive & Corporate Coach Diploma (ECCD)
- Supervised Coaching Masterclass (MA)
- Quantum Goal Achievement (QGA)
- Introduction to Coaching (ItC)
- Business Building Day (BBD)

#### Szkoła Trenerów Biznesu IBD

- Business Trainer Certificate (BTC)
- Master Sales Trainer Certificate (MST)

Zajęcia odbywają się w formule online\*.  
Wszystkie programy mogą być realizowane  
także w formule zamkniętej.



\* Dla grup zamkniętych jest możliwa organizacja zajęć stacjonarnych w miejscu ustalonym wspólnie ze zleceniodawcą.

Szczegółowe informacje:  
[ibd.pl](http://ibd.pl), [info@ibd.pl](mailto:info@ibd.pl)

**Dział Programów Otwartych**  
**szkoleniaotwarte@ibd.pl**  
**tel. +48 695 119 911**  
**+48 695 330 033**