

# TEST INTENTIO CONSENSIO (TIC)<sup>®</sup>

V. Wekselberg

**Ocena potencjału motywacyjnego w sytuacji pracy**

Ocena potencjału motywacyjnego  
na podstawie diagnozy osobowości

Ocena gotowości do wkładania wysiłku w pracę,  
nastawienia na współpracę i własny rozwój

Rzetelne, trafne i znormalizowane narzędzie  
sprawdzone w polskich organizacjach

Platforma internetowa do przeprowadzania testu

TEST DO STOSOWANIA W ORGANIZACJI PRZEZ PSYCHOLOGA  
LUB PRZY WSPARCIU KONSULTANTÓW IBD BUSINESS SCHOOL

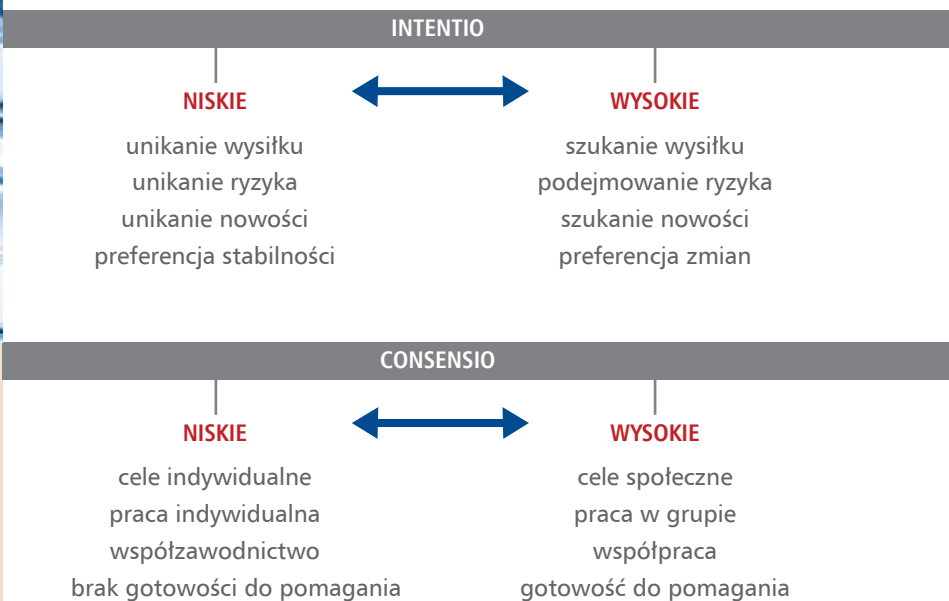


PRACOWNIA TESTÓW  
PSYCHOLOGICZNYCH  
POLSKIEGO TOWARZYSTWA  
PSYCHOLOGICZNEGO

Wydawca podręcznika i wersji papierowej testu



## Charakterystyka niskiego i wysokiego nasilenia cech Intentio i Consensio



### PODSTAWY TEORETYCZNE TIC®

Podstawą TIC® jest koncepcja Poznawczych Osobowościowych Struktur Pracy V. Wekselberga. Koncepcja zakłada, że cechy osobowości, takie jak gotowość do wkładania wysiłku w pracę – Intentio i gotowość do podejmowania współpracy – Consensio, mają kluczowe znaczenie w środowisku pracy.

#### Badanie

- Badanie w formie elektronicznej lub papierowej
- Raport dla psychologa
- Raport dla firmy z rekomendacjami przygotowywany przez konsultantów IBD Business School
- Cena jednostkowego badania uzależniona od ilości zakupionych jednostek

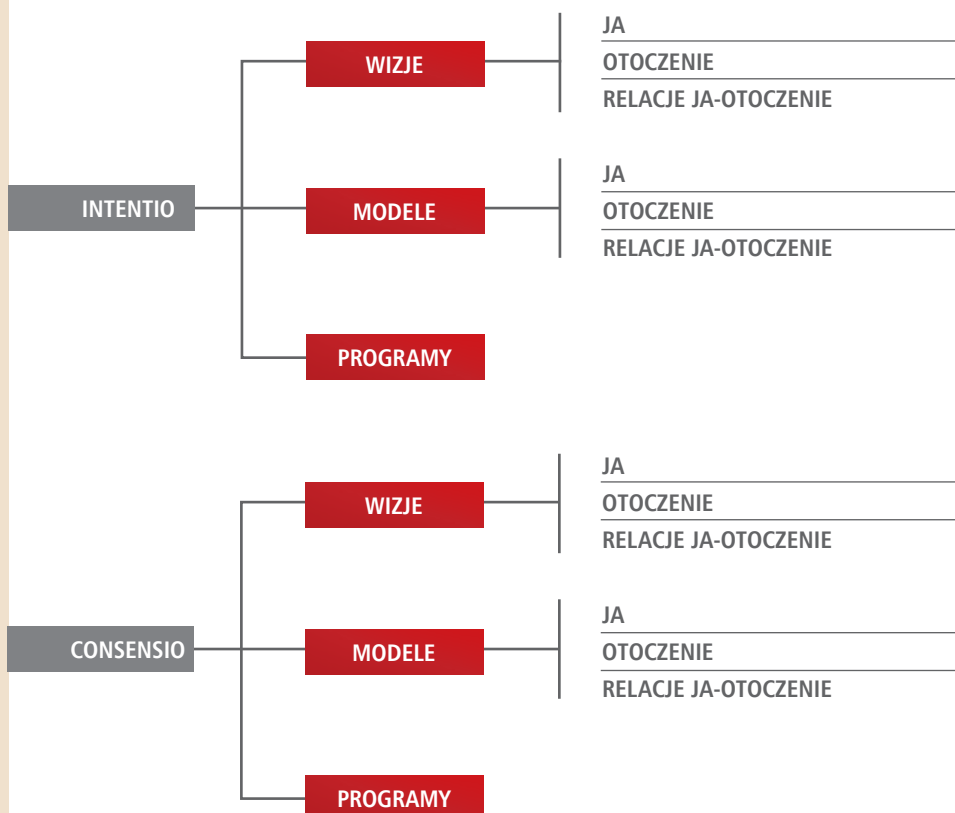
#### Szkolenie

- Czas trwania: 1 dzień
- Grupa do 12 osób
- Platforma internetowa do badania Testem Intentio Consensio znajduje się pod adresem <http://platforma.test-tic.pl>

Szczegółowe informacje na [ibd.pl](http://ibd.pl)

W diagnozie cech Intentio i Consensio wykorzystano poznawcze podejście do osobowości prezentowane w teorii polskiego psychologa W. Łukaszewskiego.

W myśl tej teorii osobowość to struktura różnorodnych informacji zorganizowanych hierarchicznie, które występują w postaci: wizji – jak być powinno, modeli – jak jest oraz programów – jak skutecznie działać. Informacje te dotyczą tego, jak osoba postrzega samą siebie, swoje otoczenie oraz swoje relacje z otoczeniem.





## Macierz potencjału motywacyjnego

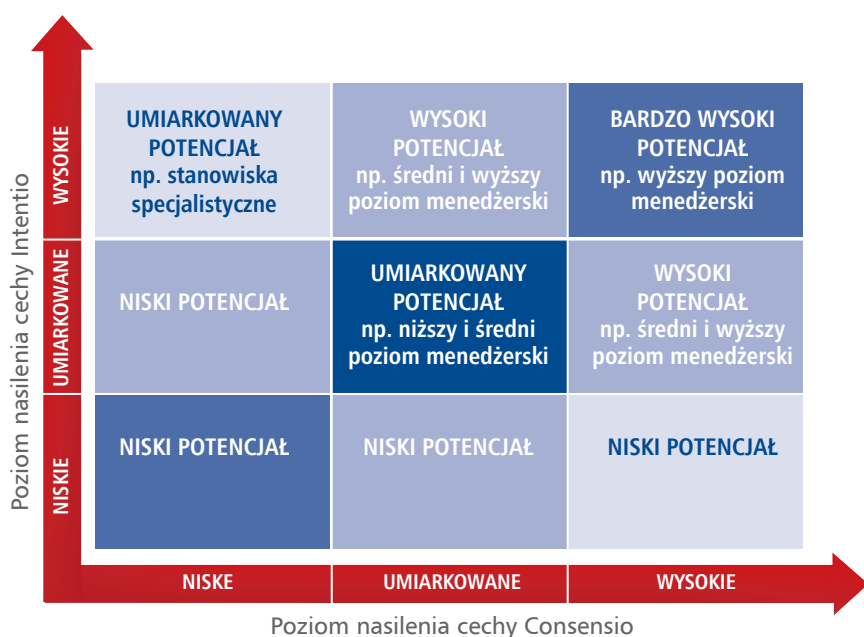


Diagram przedstawia różne kombinacje nasilenia cech mierzonych w Teście Intentio Consensio® świadczących o potencjale motywacyjnym\*.

Natężenie koloru wskazuje na poziom prawdopodobieństwa znalezienia w populacji osób o określonym profilu (przy uwzględnieniu korelacji pomiędzy cechami).

Na przykład, jeśli poszukujemy osób o bardzo wysokim potencjale, to w populacji jest ich ok. 15%.



\* Wymogi odmienne dla różnych organizacji.

## KORZYŚCI Z ZASTOSOWANIA TIC®

- Potwierdzona użyteczność testu w rekrutacji i selekcji
- Sprawdzony sposób identyfikowania talentów w organizacji
- Wiarygodna informacja o potencjale przydatna w planowaniu działań rozwojowych
- Wiedza o gotowości podejmowania współpracy niezbędna w budowaniu skutecznych zespołów
- Automatyczny raport zawierający opis wyników testowych i wskazówki interpretacyjne dla psychologa
- Platforma elektroniczna ułatwiająca prowadzenie dużych procesów selekcyjnych

## SZKOLENIE CERTYFIKUJĄCE DLA PSYCHOLOGÓW

- Poznanie koncepcji teoretycznej niezbędnej w trafnej interpretacji wyników
- Doskonalenie umiejętności wielopoziomowej interpretacji poprzez analizę przypadków
- Krzyżowanie wyników TIC® z wynikami innych testów psychologicznych
- Analiza przykładów zastosowań TIC® w selekcji, rozwoju pracowników i identyfikacji talentów
- Materiały szkoleniowe, w tym podręcznik do testu, słownik pojęć, zestaw przypadków do samodzielnej interpretacji oraz pakiet jednostek testowych
- Egzamin i certyfikat poświadczający kwalifikacje w zakresie stosowania testu i interpretacji wyników



**Green Park Conference Centre**  
ul. Wyzwolenia 63, 05-140 Serock  
tel. +48 22 782 78 87  
e-mail: rezerwacje@ibd.pl



**Sienna Training Centre**  
ul. Sienna 73, 00-833 Warszawa  
tel. +48 22 820 29 11  
e-mail: rezerwacje@ibd.pl

**Szczegółowe informacje:**  
[ibd.pl](http://ibd.pl), [osrodekszkoleniowy.pl](http://osrodekszkoleniowy.pl)

**Siedziba IBD Business School**  
ul. Panieńska 9, 03-704 Warszawa  
tel. +48 22 618 85 83  
faks +48 22 618 51 59  
[info@ibd.pl](mailto:info@ibd.pl)

## STUDIA I CERTYFIKOWANE PROGRAMY OTWARTE

### Studia MBA

- MBA
- International MBA
- Executive MBA

### Strategia i Zarządzanie

- IBD Advanced Management Program (IBD AMP)
- Business Strategy for HR Directors (BS HRD)
- Building Company Growth through Innovation (BCGI)

### Przywództwo

- Rising Leaders Program (RLP)
- High Performance Leadership (HPL)
- Certificate in Business Mentoring (CBM)

### Zarządzanie Kapitałem Ludzkim

- Certified HR Business Partner (CHRBP)
- Certified Assessor for Assessment & Development Centre (CAADC)
- Certificate in Talent and Career Management (CTCM)
- Certified Compensation and Benefits Professional (CCBP)
- Test TIC. Szkolenie certyfikujące

### Sprzedaż i Marketing

- Advanced Sales Management Program (ASMP)
- Advanced Negotiation Program (ANP)
- Advanced Marketing Expedition (AME)
- Innovative Product Development (IPD)
- Content Marketing (CM)

### Finanse i Ład Korporacyjny

- Kurs dla kandydatów na członków rad nadzorczych
- Europejski Standard Kwalifikacji Bankowych. Kurs przygotowujący do egzaminu
- Ocena projektów inwestycyjnych
- Finanse dla niefinansistów poziom I
- Finanse dla niefinansistów poziom II

### Szkoła Coachingu IBD-NMC

- Coaching Fundamentals Certificate (CFC)
- Practitioner Coach Diploma (PCD)
- Executive & Corporate Coach Diploma (ECCD)
- Supervised Coaching Masterclass (MA)

### Szkoła Trenerów Biznesu IBD

- Business Trainer Certificate (BTC)
- Business Trainer Diploma (BTD)

**Wszystkie programy mogą być realizowane także w formule zamkniętej.**



**Dział Programów Otwartych**  
[szkoleniaotwarte@ibd.pl](mailto:szkoleniaotwarte@ibd.pl)  
tel. +48 22 768 20 22  
+48 695 330 033